

INTELLIMATCH: UNA SOLUCIÓN PARA LAS COBRANZAS EN EL RETAIL

El software desarrollado por Hasar Sistemas es ideal para comercios con importante volumen de ventas mediante tarjetas de crédito y débito. Permite agilizar las tareas y controlar transacciones de inicio a fin, entre más alternativas.



Alejandro Fernández Canto

La optimización de recursos en el control inequívoco de las transacciones es un motor que agiliza y facilita los cobros. Tarea interminable y complicada, la búsqueda de los pagos por los productos vendidos por los comercios a veces suele volverse engorrosa. Para ello, se creó Intellimatch. Sistema desarrollado por Hasar Sistemas, una de las empresas que forma parte de Grupo Hasar, permite hacer el seguimiento de una operación realizada con tarjeta de crédito o débito desde su inicio (el

pago de un ticket con tarjeta en línea de cajas u otro POS), hasta su fin (la acreditación por parte de la tarjeta del monto correspondiente a esa transacción) y, en caso de faltante, tiene un proceso automático de reclamos.

“Intellimatch monitorea el estado de cada venta y advierte cualquier irregularidad al instante, como desconocimientos, devoluciones, contracargos y otros errores que pueden significar no cobrar”, explicó Alejandro Fernández Canto, ejecutivo de cuentas de Hasar Sistemas.

Además, por medio del software se minimiza la intervención humana en el circuito de conciliación de ventas para gestionar los reclamos pertinentes con cada marca de tarjeta.

“Permite predecir la caída de cobranza, obteniendo de manera precisa la disponibilidad del dinero, la identificación de percepciones y comisiones al detalle”, agregó.

Puede transformarse en una alternativa altamente viable para los comercios del canal retail, ya que también optimiza los recursos necesarios para realizar el seguimiento de las ventas realizadas con tarjeta de crédito. De esta manera, el software se transforma en una pieza fundamental para agilizar el circuito contable de la ca-

dena y, en caso de alguna pérdida, recuperar el dinero.

Intellimatch tiene más características a destacar: el sistema favorece la optimización de recursos administrativos al automatizar la gestión administrativa del control de cobros. No existen limitaciones de liquidaciones a procesar y, adicionalmente, brinda Información confiable en tiempo y forma, reduciendo los tiempos en el procesamiento de la información, con un entorno web-multi usuario e independencia entre hardware y software (multi-plataforma, multi-base de datos). Y por medio de un sistema centralizado que facilita el monitoreo, provee reportes, interfaces, conciliaciones bancarias y de tarjetas propias. No obstante, también permite la incorporación de nuevas interfaces de entrada configurables como ser desde distintas terminales de pago (Lapos, Posnet), sistema de facturación o bien un sistema transaccional de pagos propios.

“Actualmente, hay cadenas de retail de distintos rubros, que han implementado Intellimatch y que trabajan de forma eficiente con este sistema en nuestro país”, comentó Fernández Canto.

“Sin duda, se trata de un software que hace una gran diferencia a nivel cualitativo y cuantitativo para los comercios que operan con tarjetas”, remarcó.