Leroy Merlin introduit Tech Shop en France

Implanté au bord du périphérique, à deux pas du Leroy Merlin d'Ivry-sur-Seine, cet espace de création, d'échange et de pédagogie est le premier en France à ouvrir avec une enseigne de bricolage. Un test qui sera validé dans un an.

eindre son vélo en argenté? Refaire le plateau de sa table basse? Imprimer les toits de Paris sur ses rideaux? Ou, plus prosaïquement, réparer les roulettes du chariot de son lavevaisselle? C'est possible dans le premier Tech Shop ouvert en France, au bord du périphérique parisien, à Ivry-sur-Seine. À quelques mètres, l'un des plus gros Leroy Merlin de France (15 000 m²). L'enseigne du groupe Adeo a noué un partenariat en décembre dernier, pour une durée de dix ans, avec cette start-up américaine. Appréciée par Barack Obama «himself» parce qu'elle aide à la relocalisation de l'industrie, Tech Shop exploite son savoir-faire sur huit sites aux États-Unis.

Atelier XXL à louer

Le premier Tech Shop hors des États-Unis ouvre donc le 2 novembre. Cet atelier XXL met à disposition des bricoleurs experts, bidouilleurs du dimanche, étudiants en design ou en architecture, autoentrepreneurs, des machines semi-industrielles moyennant une formule d'abonnement. Son montant varie en fonction de la durée, de 30 € 1700 m²

150 machines

1,5 M € de CA prévisionnel pour la première année

2.2 M €

d'investissement 50% des revenus viennent des abonnements, 50% de la formation

20 personnes sur place (ingénieurs, designers, artistes...) Source: Leroy Merlin pour une semaine à 180 € par an. Et comme une salle de gym, Tech Shop s'adresse à tous. « Nous visons tout le monde: start-upers, étudiants qui viennent prototyper, bricoleurs ou Madame Tout-le-monde qui veut personnaliser la tête de lit de son enfant», explique Stéphane Calmes, à la tête du projet, qui a œuvré comme DRH de Leroy Merlin pendant dix ans. Sur les 800 000 bricoleurs (ou pas) qui poussent la porte

d'un Leroy Merlin chaque année, 15 % appartiennent au cercle restreint des «experts». Ce qui fait déjà un nombre assez considérable.

Parc à machines

Machines à découper le métal, fraiseuses pour découper et créer des pièces, scies sur table, machines à imprimer des tissus, des papiers ou des bâches publicitaires et, bien sûr, les incontournables imprimantes 3D: c'est

FORMATEURS
Une vingtaine
de personnes
sont présentes sur le site
pour montrer
les techniques
aux néophytes. lci, l'atelier
métal.



un vrai parc à machines que propose Leroy Merlin, à deux pas de l'un de ses magasins. Lequel arbore une signalétique pour attirer le chaland. Celui-ci est également incité à y aller lorsqu'il fréquente un cours de bricolage par exemple. Le projet est porté de longues dates. «Cela fait six ans que nous réfléchissons aux espaces collaboratifs, précise Stéphane Calmes. Les tout premiers ont ouvert à Barcelone, Amsterdam et Toulouse. Cela peut avoir un impact sur le modèle du commerce traditionnel. Leroy Merlin ne peut pas s'économiser une réflexion». Sur place, une vingtaine de personnes, comme des desi-

gners ou ingénieurs, dispensent

des formations (payantes) à

ceux qui le demandent. Deux



« L'économie collaborative a forcément un impact sur notre business. C'est pourquoi Leroy Merlin ne peut pas s'épargner cette réflexion.»

Stéphane Calmes, directeur de projet Tech Shop

> TRAVAILLER ENSEMBLE

À la disposition

des «makers»,

permettent de faire

de la modélisation 3D et 2D.

une douzaine d'ordinateurs qui

seulement viennent de Tech Shop. «C'est un espace où on apprend ensemble», signale Stéphane Calmes.

La moitié des revenus de Tech Shop provient de ces formations pavantes, l'autre moitié des abonnements. Tous les investissements sont portés par Leroy Merlin, au total 2,2 millions d'euros, ce qui couvre le coût des machines (1,2 M€) et les travaux (1 M€). Dans les tiroirs, deux autres projets : l'un à Lille autour d'un écosystème moins commercial, en partenariat avec l'université de Lille; l'autre n'est pas encore défini.

Même si la rentabilité est incertaine, l'expérience relève de test pour Leroy Merlin. Les 15 % de passionnés qui fréquentent l'enseigne sont concernés évidemment, mais aussi tous ceux qui veulent faire les choses par euxmêmes (les «makers») ou avec les autres («do it with others»). Sur les quelque 120 magasins, une vingtaine à une trentaine sont concernés potentiellement. C'est en cherchant qu'on trouve. MAGALI PICARD

Expérience test

START-UP **AMÉRICAINE**

Leroy Merlin a noué un partenariat avec la start-up américaine Tech Shop qui possède huit Fab Lab aux États-Unis.







Chacun, particulier, bidouilleur ou entrepreneur individuel, peut transformer à sa guise ses propres objets.



SA MANIÈRE



La machine la plus chère, 100000 €, est une machine de découpe à jets d'eau. Elle permet de découper le métal.